

# 英國脫歐後的香港機遇

**從**事風險及天使投資超過二十年，當年在英國創立高寶集團主要是協助外國客人和基金公司投資中國；而這十多年，集團則較多向中國企業提供專業意見和建議，協助他們把握境外投資機遇。在瞬息萬變的投資環境下，筆者希望憑藉對環球市場的熟悉和過往寶貴的投資經驗，在這個園地向大家分享對投資及創新科技的觀點。

近日環球貿易戰成為市場焦點，香港人未必留意到英國脫歐進程快到尾聲，最快將於明年二月\*脫離歐盟。經濟學者普遍認為英國與歐盟雙邊貿易及投資難度將會增加，英國年輕人上流空間減少，筆者認為這是危機亦是機會，英國創業家或可以重新出發，前往新興亞洲尋找新機遇。

拓展新興亞洲市場，首選落腳當然是香港，原因很簡單：兩地有着深厚淵源，無論是法治、金融制度、生活文化等有很多相似之處。英國初創公司更可考慮以香港為基地，進軍龐大的中國內地市場，快將出台的大灣區規畫最值得期待。

以金融科技行業為例，香港與英國去年九月簽訂「金融科技橋樑」協議，為兩地政府、監管機構和業界之間合作提供框架，便利金融科技公司利用彼此設施和協助開拓商機。英國首都倫敦作為歐洲金融中心，金融科技發展迅速，涉獵有關範疇的初創企業在亞洲除了拓展商機外，更可以尋找融資機會。根據Accenture數據，香港去年境內金融科技投資額，由二〇一六年的

兩億一千六百萬美元，躍升一點五倍至二〇一七年五億四千六百萬美元，遠超新加坡及澳洲。

金融科技近年處於投資市場「風口位」，原因是亞洲四十億人口中，逾十億人未能享用銀行服務#，外國人稱為「Unbanked」（未能使用銀行服務者）或「Underbanked」（缺乏銀行服務者）。不過，近年智能手機滲透率高、網絡速度亦大為提升，手機銀行及儲值支付工具發展，令金融服務與低下階層距離逐漸拉近，中國及印度可謂商機處處，廣闊藍海有待開拓。

香港一早有私人企業拓展「香港—英國」聯繫，「本地薑」電子錢包TNG去年九月與跨境支付平台Trangio Europe Limited合作，在英國以至歐洲推出電子錢包，為兩地人日常跨境匯款提供更優惠的匯率。

除初創企業以外，倫敦金融城去年十二月成為金管局基建融資促進辦公室（IFFO）合作夥伴，共享其金融機構網絡；並探討全球貿易融資數碼化，比如運用由金管局開發的分布式賬本技術（俗稱區塊鏈）。可預見未來無論大小企業，港、英兩地交往只會愈頻繁，商機將會愈來愈多。

附註：  
\* Brexit timeline: key dates in UK's divorce with EU | Financial Times: <https://www.ft.com/content/64e7218-4ad4-11e7-919a-1e14ce4a189b>  
# Financial inclusion for Asia's unbanked: <http://blogs.worldbank.org/allaboutfinance/financial-inclusion-asias-unbanked>



- ① 以金融科技行業為例，香港與英國去年九月簽訂「金融科技橋樑」協議，為兩地政府、監管機構和業界之間合作提供框架
- ② 金融科技近年處於投資市場「風口位」，原因是亞洲四十億人口中，逾十億人未能享用銀行服務。



韓世灝博士  
高寶集團創始人及執行主席